

Regional Access Manager Immunology (all genders) (Vollzeit / unbefristet)

Wiesbaden, Deutschland

Employees work in a hybrid mode

Full-time

Wir bei AbbVie sind überzeugt, dass Erfolge dort entstehen, wo Menschen ehrlich zusammenarbeiten, neue Wege gehen und immer wieder dazulernen. In einem internationalen Umfeld und unserer gelebten Kultur arbeiten über 50.000 Mitarbeitende weltweit und rund 3.000 Kolleg*innen in Deutschland daran, die Gesundheitsversorgung auf der ganzen Welt zu verbessern. Dabei verbinden wir wissenschaftliche Exzellenz mit innovativem Denken, um Therapien und Produkte zu entwickeln, die echte Fortschritte ermöglichen – und die Lebensqualität von Patient*innen spürbar erhöhen.

Werde ein Teil eines einzigartigen Teams und setze deine Expertise dort ein, wo sie wirklich zählt. Nutze deine Chance, viel zu bewegen – in der Welt und in deiner Karriere.

Im Bereich Market Access bewegen wir uns im strategischen Umfeld zwischen Gesundheitssystem, vielfältigen Stakeholdern und der Bewertung aktueller und künftige Therapien. Wir machen den therapeutischen Wert unserer Produkte über den gesamten Lebenszyklus sichtbar und sichern ihre optimale Positionierung im Markt – von der frühen Pipeline über Launch und Vermarktung bis über den Patentauslauf hinaus. Hier bringst du dein Know-how ein, um den Zugang zu unseren Therapien nachhaltig mitzugestalten.

Als **Regional Access Manager Immunology (all genders)** bist du das strategische Bindeglied zwischen den Healthcare Ecosystem Managern (HEMs) und der restlichen Market Access-Organisation. Du sorgst für einen strukturierten und beidseitigen Austausch praxisrelevanter Erkenntnisse, wodurch diese systematisch in die Entwicklung und Umsetzung von Marktzugangsstrategien einfließen. Du verstehst regionale Steuerungsmechanismen in dem Dir zugeordneten Therapiegebiet und bringst Dich strategisch in die Entwicklung von Vertragsstrategien mit Krankenkassen oder Krankenhäusern ein. Darüber hinaus übernimmst du nach Bedarf die Leitung oder Mitwirkung an nationalen Versorgungsprojekten, mit dem Ziel, die Patientenversorgung zu verbessern und den Zugang zu AbbVie's Produkten nachhaltig zu optimieren.

Das wirst du bewegen:

- Zentrale Schnittstelle für den strukturierten, bidirektionalen Austausch von relevanten Erkenntnissen und Informationen für die Strategieentwicklung und deren Umsetzung zwischen HEMs und anderen Market Access Bereichen

- Sammlung, Analyse und zeitnahe Kommunikation von regionalen Insights zu Marktentwicklungen, Veränderungen in der Kostenträgerlandschaft, Wettbewerbsdynamiken und gesundheitspolitischen Entwicklungen sowie Ableitung strategischer Handlungsempfehlungen
- Bei Bedarf Leitung von oder Mitwirkung an nationalen Versorgungsprojekten, die auf die Verbesserung des Patientenzugangs oder der Versorgungsqualität ausgerichtet sind
- Enge Zusammenarbeit mit Market Access Managern und Contracting Managern bei der Entwicklung von maßgeschneiderten Vertragsstrategien für verschiedene Kostenträgersegmente und proaktives kontinuierliches Monitoring der Performance von Vertragsmodellen
- Entwicklung von Kundenmaterialien für das HEM-Team gemeinsam mit den Market Access Managern, sowie die Anpassung dieser an die Anforderungen lokaler Kostenträger und aktueller Marktentwicklungen
- Entwicklung von Schulungsinhalten für die Sales Teams zu Market Access Themen in Zusammenarbeit mit den Sales Enablement Specialists

Das bringst du mit:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium in den Bereichen Gesundheitsökonomie, Naturwissenschaften oder Wirtschaftswissenschaften oder relevante alternative Berufserfahrung
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in einer Position in Market Access oder Gesundheitspolitik oder in einer vergleichbaren Position in der Pharmaindustrie (gleichwertige Erfahrung aus Positionen in Krankenkassen oder anderen Gesundheitsorganisationen werden berücksichtigt)
- Fundierte Kenntnisse des deutschen Gesundheitssystems, der Erstattungsprozesse und der regulatorischen Rahmenbedingungen
- Tiefgreifende Kenntnisse der gesundheitspolitischen und gesetzlichen Rahmenbedingungen für die wirtschaftliche Anwendung von Arzneimitteln und der Arzneimittelsteuerung, insbesondere im Bereich der Kassenärztlichen Vereinigungen, Ärztenverbänden, Krankenkassen und Medizinischen Diensten
- Nachgewiesene Erfahrung in der Zusammenarbeit in funktionsübergreifenden Teams
- Überdurchschnittliche strategische Fähigkeiten und Projektmanagement-Kompetenz, die sich in einer überzeugenden Umsetzungsstärke zeigen
- Hervorragende Fähigkeiten im aktiven Zuhören und in der Kommunikation, die eine effektive Koordination und Zusammenarbeit zwischen diversen Stakeholdern ermöglichen

- Strategische Denkweise - ausgeprägte Genauigkeit und Fähigkeit, komplexe Sachverhalte analytisch und strategisch zu erfassen und in pragmatische Empfehlungen umzuwandeln
- Ausgeprägte Fähigkeit, komplexe Sachverhalte einfach und kundenorientiert zu kommunizieren und Wissen zu vermitteln
- Ausgeprägte soziale Kompetenzen und eine kollaborative Herangehensweise
- Fähigkeit, zukünftige Entwicklungen zu antizipieren und aktiv Maßnahmen zu ergreifen
- Selbstmotiviert, anpassungsfähig und in der Lage, mehrere Prioritäten in einem dynamischen, schnelllebigem Umfeld effektiv zu bedienen
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch

Unser Beitrag für dich:

- ein abwechslungsreicher Tätigkeitsbereich, in dem du wirklich etwas bewegen kannst
- eine offene Unternehmenskultur
- eine attraktive Vergütung
- eine intensive Einarbeitung durch eine*n Mentor*in
- flexible Arbeitszeitmodelle für eine gesunde Work-Life-Balance
- betriebliches Gesundheitsmanagement mit umfassenden Gesundheits- und Sportprogrammen
- betriebliche Sozialleistungen
- vielfältige Karriereoptionen in einem international aufgestellten Unternehmen
- attraktive Weiterentwicklungsmöglichkeiten auf hohem Niveau
- ein starkes internationales Netzwerk

Bring frischen Wind in unser Team – und deine Karriere

Bei AbbVie findest du einen Arbeitsplatz, bei dem dein individueller Einsatz zählt, damit wir gemeinsam Großes leisten können. Sei dabei und wachse mit uns – immer wieder auch über dich hinaus!

Das klingt nach der perfekten Karrierechance für dich? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung! Was du dafür brauchst, ist nur ein vollständiger Lebenslauf – alles Weitere besprechen wir bei grundsätzlicher Eignung am liebsten persönlich.

Und bei Fragen? Schreib uns eine Mail an TalentAcquisition.de@abbvie.com – wir freuen uns darauf, von dir zu hören!